



Salim Karataş'ın yanına Şube Gençlik Komisyonu olarak giderken bu kadar keyifli bir sohbet olacağını düşünmemiştik. Kendisi hakkındaki soruları tüm içtenliğiyle yanıtlayıp biz gençler için altın öğütlerde bulundu. Başarının anahtarlarını 4 kuralla sıraladı: Bilgi, Kalite, Verim, Empati...

Bize hayatınızdan bahseder misiniz?

S.K. : Nevşehir'in Derinkuyu ilçesinde bir çiftçinin oğlu olarak dünyaya geldim. Babam çiftçi olmasına rağmen eğitimin önemini hep söylerdi. İlkokul Derinkuyu'da, ortaokulu Niğde'de okudum. Daha sonra babam rahatsız olduğundan kısa sürede çalışma hayatına başlamak için meslek lisesine gitmeye karar verdim. Nevşehir Endüstri Meslek Lisesine başladım. Elektrik bölümü de istediğim bir bölümdü. Oradan sonra çalışmaya karar verip Ankara'ya geldim. Gazi mahallesinde Ders Aletleri Yapım Merkezinde iş buldum. Gazi mahallesinden demir yolu geçer. O zaman orası çok sakindi ve birisi evinin altını dükkan yapmıştı. Orayı 75 liraya kiraladım. 1966 yılında Özel Mühendislik Okulları açıldı. Okula gidebilmek için Nevşehir'de sahip olduğum arsaları abime satıp okul parasını verdim. Sabahları işe, akşamları da okula gittim. Okulu bitirdikten sonra evlenmeye karar verdim ve çalıştığım yerin penceresinden bakarken şimdiki eşim Gülten Hanım'ı gördüm. O da eczacılıkta okuyormuş. Takip edip "mahsuru yoksa sizinle evlenmek istiyorum" dedim. Eşimle nişanlandıktan sonra askere gittim. 1975'te askerden geldikten sonra Ankara'da proje bürosu açtım ve 1975'in Eylül ayında evlendik. Hatta nikahtan sonra eşimi eve bıraktım ve proje onaylatmaya gittim. 1977'de kızım doğdu. Bu arada bürom devam ederken sözleşmeli olarak Turizm Bankasına başladım. O zaman özel sektör çok turizm yatırımı yapmıyor ve bilmiyordu. Turizm Bankası insanlara bunu yapılabilir olduğunu gösteriyordu. 1978'de Kaleiçi restorasyonu başladı ve bana da Antalya'ya gider misin dediler. O zamanlar Ankara'nın havası çok kirliydi. 1979 yılında büromu kapatıp Antalya'ya taşınmaya karar verdim. Maaşımı 7500 liraydı ve harcırah olarak da 7500 lira aldım. O zaman vali bile 10000 lira alıyordu. Bu arada Kırımlıoğlu işhanından bir yer tutup Sera otelin projelerini yaptım. Sonra otelin sahibi aldığı maaşın 2 katını teklif etti ve ben Srea otele transfer oldum. Onsekiz buçuk sene hizmetim olmasına rağmen istifa ettim. Çünkü kamudaki statüko beni mutsuz ediyordu.

Sera otelde çok güvendiğim teknik işlerden sorumlu bir usta başım vardı. Dilaver Uğurlu. 1986 yılının Nisan ayında Dilaver Beyle ilk şirketimizi kurduk. Otel ve tatil köyleri işi yaptık. 1997 sonunda şirketi Dilaver beye bırakıp kendi Limited şirketini kurdum.

Biz gençlere öğütleriniz nelerdir?

S.K. : Siz genç arkadaşlara önerim; Bir işte başarılı olabilmek için seçtiğiniz konuda bildiklerinizi kontrol etmek bilmediklerinizi araştırmanız ve öğrenmeniz gerekir. En önemli şey bilgidir. Ne yaparsanız yapın işinizin takipçisi olun. İkincisi çalışırken hem kendiniz hem karşınızdakinin mutlu olması gerekir. Kaliteli işler ortaya koyarsanız herkes mutlu olacaktır. Üçüncüsü beraber çalıştığınız insanların

maaşları ve giderleri var. Çalışanlarınızın ihtiyaçlarını kendi ihtiyaçlarınız gibi görün. Çalışma süresi içinde maksimum verim alınması çok önemlidir. Dördüncü en önemli hususta empati yapmak. Evlilikte, iş hayatınızda ne yaparsanız yapın empati çok önemlidir.

Yani toparlarsak maksimum bilgi, maksimum kalite, maksimum verimlilik ve empati. Bir de hayatınızda karşılaştığınız problemleri ertelemeden çözme yoluna gidin. Sorunları anında çözüp kafanızdan atmanız gerekir. Bir şeyin sürekli kafanızı meşgul ettiğini düşünün. Ne kadar yaşam kalitenizi düşürür

Salim Karataş olarak yapmış olduğunuz en iyi iş sizce ne oldu?

S.K. : Bence Baia Otel oldu. Çünkü bu söylediklerimin hepsini uygulama fırsatı buldum. Birde uyum. Frekanslarımız çok uyan insanlarla çalıştım. Yaptığınız işte sevgi bağı yoksa bir tarafınız eksik kalıyor. 62 yaşını bitirdim ve kalan ömrüm çok keyifli geçsin istiyorum. İş hayatında birlikte çalıştığınız insanlarla frekansınızın uyması insana keyif veriyor.

Sizce yeni işe başlayacak arkadaşlarımızda aranılan ölçütler nelerdir? Mesela siz oluşturacağınız organizasyonlarda nelere dikkat edersiniz, arkadaşları işe alırken?

S.K. : Ben bu yaşa gelinceye kadar çok hatalar yaptım. Bence tecrübeli ve başarılı buldukları büyüklerini dinlesinler. Sorular sorup istifade etsinler. Kendilerine verilecek olanlar yoğunlaşmış olan bilgilerdir. Mühendis arkadaşların ilk önce sektörü tanıması gerekir. Neler var nerelerde çalışıyor mühendisler? Fabrikada çalışan, kurumlarda çalışan, proje çizen arkadaşlarımız var. İlk olarak hemen işe girmeden gezip ziyaret etmeleri gerekir. Tabii bir de şu husus var. Tıp öğrencileri belli süre staj yapıyorlar. Biz de ise mezun olunca bütün yetkilerle donatılıyorlar. Bu çok tehlikeli, çünkü yeni mezun arkadaşlarımız hırpalanıyor. Yanlış işler yapıyorlar, proje bedellerinde pazarlıklar yapıyorlar. Bunların olmaması için çıkraklığı göze alacaklar. Ahilikte 3 yıl yamak, 3 yıl çıkrak, 3 yıl kalfa olursun. Deneyime sahip meslektaşlarınızı usta kabul ederseniz, bilgi alacaksınız. Gezsinsinler, sorsunlar. Ustalarına suyunu bile getirip sevgi bağı kursunlar. İş öğrenmek için severek yapsınlar bu işleri. Bir de tabii başta söylediğim 4 kuralı uygulasinlar.

Salim Bey bize zaman ayırdığınız ve değerli fikirlerinizi paylaştığınız için teşekkür ederiz.

S.K. : Bende çok teşekkür ederim. İş hayatınızda başarılar dilerim.

Söyleşiyi Yapan
Özlem Temel BIYIKLI